

Ohne advancedocument:

Zeit pro Kundentermin: **2:30 h**
Zeit pro Angebotserstellung: **2:30 h**
Zeit pro Kunde: **5:00 h**
Investition pro Kunde: **200 Euro***

Mit advancedocument:

Zeit pro Kundentermin: **2:30 h**
Zeit pro Angebotserstellung: **0:10 h**
Zeit pro Kunde: **2:40 h**
Investition pro Kunde: **106,67 Euro***

Einsparpotenziale (Beispiel):

2 Kundentermine pro Woche
10 Vertriebsmitarbeiter
40 Arbeitswochen
800 Kundentermine pro Jahr



74.664 Euro* Ersparnis

* kalk. Stundensatz: 40 Euro

advancedocument

Ein Produkt der



pdp-systems GmbH

Bahnhofstraße 72
55234 Framersheim

Telefon: 06733 - 94 8084
Telefax: 06733 - 94 8085

E-Mail: info@pdp-systems.de
www.pdp-systems.de

advancedocument



Mehr Angebote
Mehr Abschlüsse
Mehr Gewinn



www.advancedocument.de

Motivieren Sie Ihren Vertrieb



Vergessen Sie Handbücher und Softwareschulungen! Lassen Sie Ihren Vertrieb das tun, was er am besten kann: Verkaufen! advancedocument ist konsequent auf die Bedürfnisse Ihres Vertriebs ausgelegt. In vielen Workshops wurden die wichtigsten Kritikpunkte von Außendienstmitarbeitern und Handelsvertretern an Systemen zur Angebotserstellung erarbeitet und zum Pflichtenheft für advancedocument gemacht:

- „Die Angebotserstellung dauert zu lange.“
- „Die Angebote sehen aus, als kämen sie aus der Buchhaltung.“
- „Die Aktualisierung meines Notebooks funktioniert nicht.“
- „Das System ist umständlich zu bedienen.“

Fehlerfreie Angebote



Angebote müssen fehlerfrei sein. Mit advancedocument sind Ihre Angebote immer fehlerfrei! Nicht nur in orthographischer Hinsicht. Ein automatisches Regelwerk prüft Abhängigkeiten, Ausschlüsse und Kombinationsmöglichkeiten und stellt sicher, dass auch ungeübte Benutzer immer inhaltlich korrekte Angebote erstellen.



Immer aktuelle Daten



Jedes System steht und fällt mit der Aktualität seiner Daten. Per Mausklick stellt advancedocument sicher, dass die mobilen Systeme Ihres Vertriebs immer auf dem aktuellen Stand sind. Veraltete, fehlerhafte Daten in Angeboten und aufwändige Distributionsprozesse gehören somit der Vergangenheit an.

Zeit sparen



Klicken statt Tippen. Mit advancedocument erstellen Sie auch umfangreiche Angebote fast ausschließlich mit der Maus. Dennoch ermöglichen vielfältige Individualisierungsoptionen dabei eine persönliche Kundenansprache. Weniger Zeit pro Angebot bedeutet mehr Angebote in gleicher Zeit. Und mehr Angebote führen unweigerlich zu mehr Abschlüssen!



Einheitlicher Unternehmensauftritt

Die Corporate Identity ist das Aushängeschild Ihres Unternehmens. Ein perfektes optisches Erscheinungsbild, ein inhaltlich hoher Qualitätsstandard und ein einheitlicher Stil sind entscheidend. Mit advancedocument stellen Sie sicher, dass Ihre Angebote wie aus dem Ei gepellt erscheinen!



Einfachste Handhabung



advancedocument funktioniert nach dem Prinzip „Weniger ist mehr“. Übersichtlichkeit und wenige verständliche Buttons bestimmen das Bild. „Man konfrontiert seinen Vertrieb ja nur ungerne mit neuer Software. Zu advancedocument kann ich jedoch nur sagen: Es hat sich gelohnt. Keine großen Schulungen, aber dafür das vierfache Angebotsvolumen“, so Stephan Oswald, Geschäftsführer der PMIWarehouse e-Marketing Solutions GmbH.

